

par

Mariève Gagnon,

Notaire

Formation

Droit des affaires

L'acquisition d'une entreprise : des négociations à la signature de la vente.

- 1) Introduction
- 2) Les contrats préalables à la vente
 - a) Types de contrat
 - b) Utilité de chacun des contrats
 - c) Quand utiliser chacun de ces contrats
- 3) Les vérifications diligentes à faire
 - a) Les différents registres à vérifier
 - b) Les permis, les baux, les contrats, etc.
- 4) Le contrat de vente d'entreprise
 - a) Les différentes clauses s'y retrouvant
 - b) L'utilité de chacune des clauses
- 5) Autres contrats connexes à être discutés avec le client
 - a) Le contrat de travail
 - b) La convention entre associés/entre actionnaires
- 6) Questions et conclusion